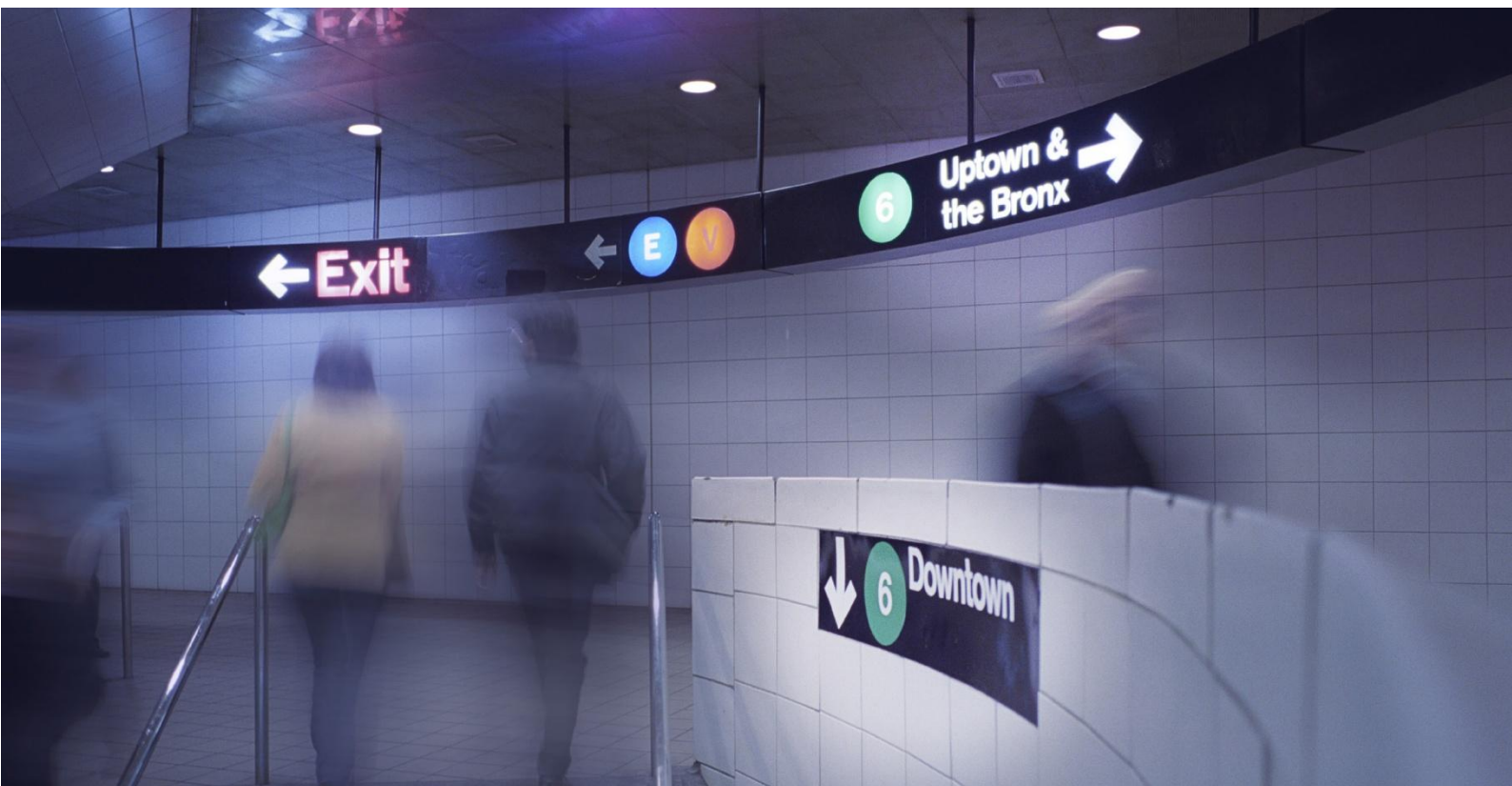


Durf je te delen als ondernemer



Loop je als ondernemer ook vast op de financiering van de groei van je onderneming of kun je niet beginnen omdat er onvoldoende financiering is en zijn banken niet bereid de plannen te investeren, dan moet je kijken naar alternatieve vormen van financieren.

Veel ondernemers zijn terughoudend om met een investeerder in zee te gaan, maar een investeerder geeft ook veel voordelen bovenop de het verstrekken van kapitaal. De vraag is... durf je te delen als ondernemer en wil je samen verder?

Even dan alvast wat voordelen van een samenwerking met een investeerder:

- Je kunt sneller of eerder groeien doordat je het benodigde kapitaal hiertoe krijgt
- Een investeerder is vaak ook een sparringpartner waarmee je plannen kunt bespreken en zo mogelijk tot betere ideeën kunt komen
- Een investeerder heeft vaak de beschikking over een goed netwerk waardoor deuren geopend worden die anders gesloten bleven of onbekend waren
- Wanneer de groei succesvol is, kun je met een investeerder vaak sneller aanvullende financiering krijgen voor verdere groei
- Wanneer er succes wordt geboekt en je wilt je onderneming verkopen, zijn er vaak goede contacten vanuit een investeerder hiertoe.

Zomaar wat voordelen om met een investeerder in zee te gaan. Belangrijk is wel dat je met een investeerder goede afspraken maakt over verdeling van winsten, aanvullende investeringen, de exit van één van de partijen, het tijdpad en de communicatie ten aanzien van de samenwerking. Goede spelregels bepalen het succes op de langere termijn.

Durf je te delen als ondernemer

Welke soorten investeerders zijn er zoal:

- Informal investors; meestal succesvolle ondernemers die hu bedrijf verkocht hebben en met het verdiende geld andere ondernemers willen financieren en bijstaan in hun onderneming
- Venture capital; vaak gebruikt voor de wat grotere financieringen bij ondernemingen die hun bestaansrecht hebben bewezen
- Participatiemaatschappijen; meestal de wat grotere instituten gericht op financieringen met weinig risico en gericht op verkoop na enkele jaren van succes
- Crowdfunding; kleinere groepen investeerders, die gezamenlijk geld inbrengen en daardoor verschillende ondernemingen kunnen financieren

Bij iedere vorm van financieren en bij iedere groep investeerders die benaderd wordt is altijd van belang een goed plan op te stellen waarbij de vent, de tent en de cent duidelijk beschreven is. Wie is de ondernemer die achter het plan zit? Waarom heeft de onderneming bestaansrecht? Hoeveel rendement kan hiermee worden behaald?

Laat je indien nodig bijstaan in een goede aanpak en adviseren over de partij die het beste bij je past.